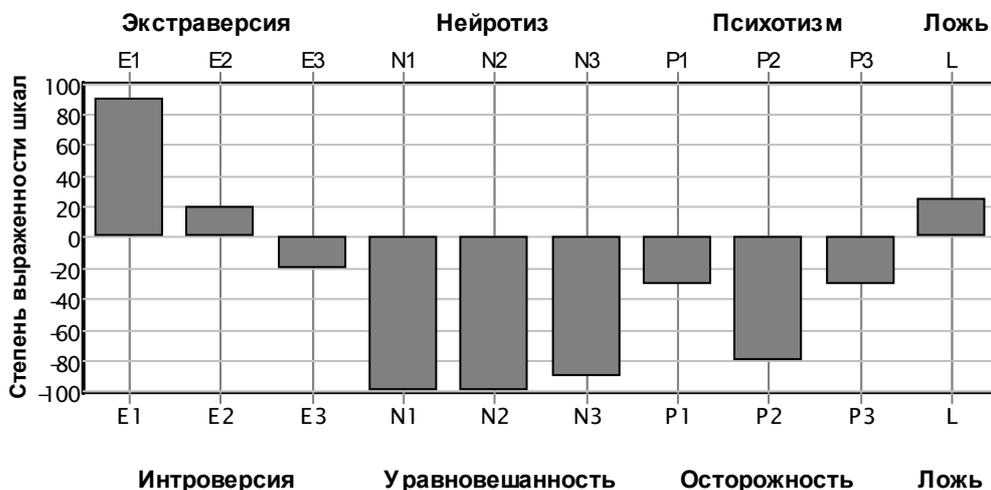


# Личностный профиль по Айзенку

**Владимир Тимуров**

43 года 11 мес

Дата теста 10.10.2005



## СЫРЫЕ БАЛЛЫ, ПРОЦЕНТИЛЬНЫЕ ОЦЕНКИ и СВШ

**Экстраверсия: 26 (60,74; 30,00)**

+E1 общительность: 38 (97,20; 90,00)

+E2 активность: 24 (47,07; 20,00)

-E3 робость: 16 (9,16; -20,00)

**Уравновешенность: 1 (3,44; -96,67)**

-N1 уравновешенность: 0 (2,61; -100,00)

-N2 самооценка: 0 (2,81; -100,00)

-N3 удовлетворенность: 2 (15,71; -90,00)

**Осторожность: 11 (15,35; -46,67)**

-P1 осторожность: 14 (18,29; -30,00)

-P2 контролируемость: 4 (6,22; -80,00)

-P3 ответственность: 14 (43,88; -30,00)

**Ложь: 10 (16,46; 25,00)**

### **+E1: Общительность**

Общительные люди склонны искать общества других людей. Им нравятся различные собрания, вечеринки, приемы гостей, дискотеки; обычно они с легкостью знакомятся с людьми, чувствуют себя непринужденно и достаточно уверенно в общественных местах. Высокий балл по шкале общительности – ключевой показатель экстраверсии.

### **+E2: Активность**

Лица с высоким баллом по этой шкале обычно активны и энергичны. Им нравятся любые виды физических упражнений, включая тяжелую физическую работу. Они, как правило, быстро просыпаются по утрам и рано встают, легко переключаются с одной деятельности на другую и имеют разнообразные и многочисленные интересы и увлечения. Высокая активность сочетается с экстраверсией.

### **-E3: Робость**

Эти люди, обычно застенчивы и покорны, не склонны брать на себя инициативу в межличностных отношениях, их зачастую легко обманывают и используют в своих целях. Существует даже специальный вид терапии по выработке социальных навыков, называемый "assertiveness training", ставящий своей целью укрепить напористость по возможности без одновременного увеличения агрессивности.

### **-N1: Уравновешенность**

Уравновешенные люди – спокойны, безмятежны и не поддаются иррациональным страхам и беспокойствам. В среднем женщины чаще, чем мужчины, признают наличие у себя высокой степени тревоги и страха, однако по результатам теста наблюдается значительное совпадение между полами по этому показателю

### **-N2: Самооценка**

Эта шкала отражает субъективную самооценку, а не объективную оценку ценности человека как личности. Люди с высокой самооценкой достаточно уверены в себе и собственных способностях. Они считают себя людьми достойными, преуспевающими и вызывающими симпатию у окружающих. Если не учитывать неизбежно присутствующий в таких случаях оттенок самомнения, то можно сказать, что эти люди очень нравятся сами себе.

**-N3: Удовлетворенность**

Люди этого типа обычно бодры, оптимистичны, здоровы и жизнерадостны. Они удовлетворены своей судьбой, которая, по их мнению, благосклонна к ним, и ладят со всеми окружающими.

**-P1: Осторожность**

Осторожные люди отдают предпочтение в выборе знакомым ситуациям, безопасности и надежности, даже если для этого приходится жертвовать некоторой долей приятного волнения и удовольствия.

**-P2: Контролируемость**

Относящиеся к этому типу люди тщательно рассматривают вопрос, прежде чем принять решение. Они систематичны, организованны, осторожны и планируют свою жизнь заранее; думают, прежде чем говорить, и "смотрят, куда прыгают".

**-P3: Ответственность**

Ответственные люди внимательны к другим людям и заслуживают доверия, но иногда могут быть склонны к мелочности, в крайних проявлениях – к педантизму.

**L: Ложь**

Это не столько шкала, характеризующая личность, сколько "контрольный" ключ для оценки валидности других шкал опросника. Высокий балл означает, что тестируемый либо необыкновенно добродетелен, либо склонен создавать о себе такое впечатление "эффект социальной желательности"). Из двух указанных вариантов последний, встречается гораздо чаще, поэтому результаты по другим шкалам в таком случае должны интерпретироваться с осторожностью. В частности, если значение L высокое, то соответствующие значения N и P могут оказаться ниже, чем следует. Общий балл E скорее всего окажется немного завышенным, если ответы на вопросы давались не совсем честно, так как большинство людей полагает, что лучше представить себя общительным, чем избегающим контактов. Тем не менее влияние социальной желательности зависит от ситуации, в которой происходит тестирование.